

Sindisfac-MG promove Curso de Estratégias de Negociação

O objetivo do curso é oferecer uma abordagem teórica e prática das técnicas de negociação voltadas para o segmento das factorings

29/09/2016 10:25:44

Inscrições abertas para o Curso de Estratégias de Negociação, promovido pelo Sindicato das Empresas de Factoring de Minas Gerais (Sindisfac-MG) , no dia 10 de outubro. A aula é destinada a empresários, gestores, operadores, analistas de crédito e demais envolvidos nas operações de fomento mercantil .

O curso será ministrado pelo administrador de empresas, diretor da Efibrás Fomento Comercial e EFB Franchising, conselheiro no CGPM (Consiglio Generale dei Pugliesi nel Mondo - Itália) e professor da Fundação Getúlio Vargas, Domenico Di Bisceglie. O objetivo é oferecer uma abordagem teórica e prática das técnicas de negociação voltadas para o segmento das factorings .

Informações pelo telefone (31) 3273-7884 ou pelo e-mail sindicato@sindisfac.com.br

Curso de Estratégias de Negociação:

Data: 10 de outubro.

Horário: das 9h às 18h

Local: Cheverny Apart Hotel– Rua Timbiras, 1.492. Bairro Lourdes. Belo Horizonte/MG

Contato: (31) 3273-7884