

# Os anjos estão por toda parte, como conseguir um?

Muitos empreendedores têm dificuldade de encontrar um Investidor Anjo no Brasil ou até mesmo entender o momento de buscar investimento. O que, resumidamente, o empreendedor precisa saber é que ele deve se preparar muito antes de procurar um investimento.

**26/09/2016 11:11:50**

Muitos empreendedores têm dificuldade de encontrar um Investidor Anjo no Brasil ou até mesmo entender o momento de buscar investimento. O que, resumidamente, o empreendedor precisa saber é que ele deve se preparar muito antes de procurar um investimento. O ideal é apresentar sua ideia quando ela estiver, pelo menos, em estágio de validação ou pronta para se manter e crescer. Mas uma coisa é certa, o melhor momento para buscar investimento-anjo é quando você não precisa dele, isso porque não é somente dinheiro que conta nesta relação. Além disso, uma boa equipe de founders e de desenvolvimento do projeto é fator fundamental para essa escolha: investidores-anjo investem em pessoas e não somente em negócios.

Pois bem, preparei cinco dicas para te ajudar na busca pelo Investidor Anjo para seu projeto.

1) O que o investidor pergunta para o empreendedor?

- Qual a oportunidade?
- Qual é o problema que seu projeto irá resolver?
- Qual a inovação? Quais são suas diferenças em relação ao que já existe?
- Qual é a solução? Como seu negócio irá atender a esta necessidade?
- Qual é o mercado? Qual é o perfil dos clientes?
- Quais recursos? Quanto precisa de dinheiro, em quanto tempo e para quê? Além de dinheiro, do que mais precisará?
- Qual a receita estimada? Qual, como, em quanto tempo e de onde vêm o ganho e a monetização?
- Quem são os players de mercado? Quem são os principais concorrentes diretos e indiretos?
- Quais as hipóteses testadas? Quais as barreiras de entrada?
- Qual o estágio do projeto? Inicial, protótipo, pronto, faturando?
- Qual o time? Descreva um pequeno histórico de cada sócio, principais atividades e participações no negócio.

## 2) Como fazer um Pitch?

A receita para um bom pitch para investidor passa preferencialmente por essa ordem de slides: Exposição do problema, a solução, mercado, concorrentes, modelo de negócio, demonstração, equipe, expectativas, investimento e um grand finale/Encantamento.

## 3) Como conseguir Investimento-Anjo?

Não existe receita de bolo, mas dependendo do estágio do seu projeto existem alguns caminhos para encontrar este “patrocinador”, dependendo da situação de quem me pergunta. Alguns exemplos:

- Se é apenas uma ideia na cabeça, procure por conhecidos e parentes, eles poderão ser seus anjos e/ou participe de eventos como o Startup Weekend.
- Se é um projeto validado, mas ainda em desenvolvimento, procure prioritariamente por um empresário que tenha afinidade ou interesse no segmento do seu negócio (ele pode se transformar em um anjo) e/ou submeta seu projeto a uma aceleradora.
- Se é um projeto já pronto e que precisa de tração, venda seu serviço ou produto no mercado (os clientes serão seus investidores); Participe de eventos e demonstre o que você faz; Submeta à avaliação de anjos experientes para ter um “padrinho” ou quem sabe um Deal Leader, para uma captação de investimento. Faça a captação em uma Plataforma de Equity Crowdfunding.
- Se é um projeto que tem escala, tração, está faturando e que precisa internacionalizar, procure um investidor sênior que possa te ajudar a fazer a ponte com rodadas maiores de investimento. Tenha em mente que investidores bem-sucedidos e qualificados têm TESES DE INVESTIMENTO definidas e/ou publicadas que filtram negócios e oportunidades e você deve primeiro verificar se o seu negócio se encaixa no que o investidor procura;
- Dependendo do valor de sua startup no estágio mais avançado, procure diretamente um investimento seed ou Venture Capital.

## 4) Quanto tempo demora?

O processo para entrada de um investidor-anjo no seu negócio pode demorar três meses ou mais, que dura entre o interesse do investidor até a assinatura dos termos e o início dos aportes. Se você tem pressa, pode assustar o investidor, pois este tipo de investimento requer tempo para estabelecer uma relação de parceria e confiança mútua, ou pode simplesmente fazer ou falar ou conceder coisas de que possa se arrepender depois.

## 5) Quais as coisas importantes que o empreendedor tem que se preocupar?

- Procure primeiro por um mentor para receber orientação. Esse mentor pode fazer o aporte de experiência e conexões com investidores no mercado;
- Tenha um propósito definido, se possível até uma causa;
- A oportunidade se abre para quem se abre para ela. Apareça nos eventos certos;

- Mantenha uma interação frequente com investidores não somente para pedir dinheiro. Se torne um seguidor, antes de qualquer coisa;
- A melhor hora de buscar um investidor é quando você não precisa imediatamente ou desesperadamente do dinheiro dele. Isso assusta! Neste caso, procure um outro tipo de financiamento ou banco;
- Demonstre seu track record em negócios anteriores ou que seu negócio atual está maduro o suficiente para provar que vai dar certo;
- Não fale demais, mantenha o “Semacol” em ótimo nível;
- O investidor não entrará somente com o dinheiro, ele certamente vai participar das decisões e rumos do negócio – ofereça um assento no Conselho;
- Valorize seu time, ninguém é tão bom ao ponto de fazer tudo sozinho;
- Procurar por outros aportes além do dinheiro – aportes de experiência, conexões e mentoria;
- Um investidor-anjo não investe em um ponto, mas sim em vários pontos – investe em uma barra de progresso na linha do tempo de um negócio;
- Seja humilde e muito cuidado com a arrogância do sabe tudo.

A dica final que eu deixo é que investimento é uma relação de longo prazo e envolve riscos para ambas as partes, portanto, quanto mais ajustada e combinada, melhor.