

Franquia de sorvetes emagrecedores e nutrifuncionais é a nova opção de negócio no mercado da alimentação saudável

Empresários de Vila Velha (ES) criaram uma fórmula exclusiva de sorvetes nutrifuncionais, que ajudam no emagrecimento e estão distribuindo o produto para várias partes do país por meio do sistema de franquias. O sorvete é refrescante, cremoso, saboroso e ao mesmo tempo leve, nutritivo e contribui para perda de peso. É uma receita inovadora, deliciosa e saudável, elaborada com mais de 30 nutrientes, zero de açúcar e sem glúten.

16/09/2016 14:20:09

Os sorvetes, shakes e outras sobremesas nutrifuncionais e emagrecedoras são fórmulas exclusivas, desenvolvidas por empresários da Shake e Cia.

Por enquanto, os produtos estão à venda ao consumidor na unidade piloto, em Vila Velha (ES). Nos próximos meses serão distribuídos para todo território nacional, por meio de unidades franqueadas.

Priscila Picollo, uma das fundadoras, explica que os alimentos nutrifuncionais são aqueles de baixa caloria, que assimilam nutrientes para a realização de funções vitais ao organismo e melhoram a saúde.

" Queremos levar qualidade de vida para as pessoas, oferecendo produtos mais saudáveis. Nossos sorvetes são saborosos, leves e nutritivos, uma receita inovadora, a única elaborada com mais de 30 nutrientes, zero de açúcar, sem glúten, nem gorduras trans", afirma Picollo.

MERCADO

O conceito da Franquia shake e Cia segue uma tendência nacional de consumo, influenciada pela mudança dos hábitos alimentares do brasileiro.

Últimos dados divulgados pela Mintel, fornecedora global de pesquisa de mercado mostram que 30% da população gostaria de ver uma maior variedade de produtos saudáveis no mercado e consumiriam mais alimentos saudáveis se tivessem uma maior gama de opções práticas para preparar.

Outra pesquisa realizada pela Euromonitor revela que o segmento de produtos com menos ou nada de açúcar, sal e gordura, e mais fibras, vitaminas e nutrientes, aumentou 98% entre 2009 e 2014.

INDICAÇÕES DO PRODUTO

Alguns dos sorvetes e shakes contêm suplementos alimentares utilizados por praticantes de exercícios físicos, por exemplo: Whey Protein concentrado, proteína de soja isolada, que ajudam no fortalecimento muscular e o colágeno hidrolisado, que contribui para a saúde da pele e cabelos.

" Nossos produtos são para todas as pessoas: crianças, adultos, idosos e não apenas atletas e esportistas. São para todos que querem tomar um sorvete saudável, sem culpa e preocupação", explica Daniel Costa - consultor de expansão.

COMO ADQUIRIR UMA FRANQUIA SHAKE E CIA

A Rede Shake e Cia está buscando por empreendedores dispostos a investir e operar uma de suas unidades franqueadas. A Rede pretende abrir 50 unidades em um ano de operação e para isso conta com três modelos de negócios com investimento total inicial a partir de R\$ 30 MIL Reais.

1- Shake e Cia Office

O Modelo office tem como carro-chefe o Shake 2bSlim: alimento funcional, podendo ser usado como substituto de refeições, batido em liquidificadores. Também oferece todos os Produtos "Leve para casa", aumentando assim, o ticket médio da operação. O franqueado poderá instalar a unidade em salas comerciais dentro de prédios, ambientes empresariais e também trabalhar com o sistema de entregas em domicílio.

Investimento inicial, a partir de R\$ 75.000,00, que inclui:

- Taxa de Franquia
- Estrutura Física
- Equipamentos
- Estoque Inicial
- Treinamentos

2- Shake e Cia Store

É ideal para pontos comerciais de alto fluxo, como grandes avenidas ou shopping center. Neste caso o empreendedor precisa de um capital inicial maior, que varia de acordo com as necessidades de

cada unidade.

Investimento inicial, a partir de R\$ 160.000,00, que inclui:

- Taxa de Franquia
- Estrutura Física
- Equipamentos
- Estoque Inicial
- Treinamentos

3- Shake e Cia Store in Store

O franqueado poderá abrir uma unidade dentro de outro estabelecimento comercial já existente, desde que em ramo similar como: academias, restaurantes, escolas, faculdades, lanchonetes e outros.

Investimento inicial a partir de R\$ 30.000. A franqueadora analisa caso a caso, de acordo com a necessidade de cada negócio.

10 VANTAGENS EM ADQUIRIR UMA FRANQUIA SHAKE E CIA

- Produtos exclusivos e inovadores;
- Baixa concorrência e forte mercado consumidor;
- Conceito saudável seguindo tendência mundial;
- Pioneirismo na área de atuação;
- Apoio em marketing e comunicação;
- Auxílio na escolha do ponto, projeto e montagem da operação;
- Plano de negócios com grande alavancagem financeira;
- Suporte na gestão do negócio;
- Treinamento para franqueado e equipe;
- Pesquisa e desenvolvimento de produtos próprios;
- Dica extra: Retorno de investimento rápido e seguro.

SERVIÇO:

<http://www.shakeecia.com.br/>

Daniel Costa

Consultor de Expansão

(11) 4095-5331 – fixo

(11) 9 4971- 9773- Whatsapp

contato@businessfranquias.com.br

