

## Empresários de Vila Velha lançam franquia do primeiro sorvete emagrecedor do Brasil

Um sorvete refrescante, cremoso, saboroso e ao mesmo tempo leve, nutritivo e que ajuda na perda de peso. O produto foi desenvolvido em Vila Velha e está avançando pelo país por meio de unidades franqueadas. Os investimentos em uma das franquias são a partir de R\$ 30 Mil Reais.

**09/09/2016 17:15:04**

Empresários de Vila Velha criaram uma fórmula exclusiva de sorvetes nutrifuncionais, que ajudam no emagrecimento e estão distribuindo o produto para várias partes do país por meio do sistema de franquias.

"Nosso sorvete é refrescante, cremoso, saboroso e ao mesmo tempo leve, nutritivo e contribui para perda de peso. É uma receita inovadora, deliciosa e saudável, a única elaborada com mais de 30 nutrientes, zero de açúcar, sem glúten, nem gorduras trans", afirma Priscila Picollo - uma das fundadoras da Shake e Cia.

Alguns dos sorvetes e shakes contêm suplementos alimentares utilizados por praticantes de exercícios físicos, por exemplo: Whey Protein concentrado, proteína de soja isolada, que ajudam no fortalecimento muscular e o colágeno hidrolisado, que contribui para a saúde da pele e cabelos.

" Nossos produtos são para todas as pessoas: crianças, adultos, idosos e não apenas atletas e esportistas. São para todos que querem tomar um sorvete saudável, sem culpa e preocupação", explica Daniel Costa - consultor de expansão.

A Rede Shake e Cia está buscando por empreendedores dispostos a investir e operar uma de suas unidades franqueadas. A Rede pretende abrir 50 unidades em um ano de operação e para isso conta com três modelos de negócios com investimento total inicial a partir de R\$ 30 MIL Reais.

Conheça os 03 modelos de negócios oferecidos pela Shake e Cia

1- Shake e Cia Office

O Modelo office tem como carro-chefe o Shake 2bSlim: alimento funcional, podendo ser usado como substituto de refeições, batido em liquidificadores. Também oferece todos os Produtos “Leve para casa”, aumentando assim, o ticket médio da operação. O franqueado poderá instalar a unidade em salas comerciais dentro de prédios, ambientes empresariais e também trabalhar com o sistema de entregas em domicílio.

Investimento inicial, a partir de R\$ 75.000,00, que inclui:

- Taxa de Franquia
- Estrutura Física
- Equipamentos
- Estoque Inicial
- Treinamentos

## 2- Shake e Cia Store

É ideal a pontos comerciais de alto fluxo, como grandes avenidas ou shopping center. Neste caso o empreendedor precisa de um capital inicial maior, que varia de acordo com as necessidades de cada unidade.

Investimento inicial, a partir de R\$ 160.000,00, que inclui:

- Taxa de Franquia
- Estrutura Física
- Equipamentos
- Estoque Inicial
- Treinamentos

## 3- Shake e Cia Store in Store

O franqueado poderá abrir uma unidade dentro de outro estabelecimento comercial já existente, desde que em ramo similar como: academias, restaurantes, escolas, faculdades, lanchonetes e outros.

Investimento inicial a partir de R\$ 30.000. A franqueadora analisa caso a caso, de acordo com a necessidade de cada negócio.

## 10 Vantagens em ser um franqueado Shake e Cia

Produtos exclusivos e inovadores;

Baixa concorrência e forte mercado consumidor;

Conceito saudável seguindo tendência mundial;  
Pioneirismo na área de atuação;  
Apoio em marketing e comunicação;  
Auxílio na escolha do ponto, projeto e montagem da operação;  
Plano de negócios com grande alavancagem financeira;  
Suporte na gestão do negócio;  
Treinamento para franqueado e equipe;  
Pesquisa e desenvolvimento de produtos próprios;  
Dica extra: Retorno de investimento rápido e seguro.

Serviço:

<http://www.shakeecia.com.br/>  
[constato@shakeecia.com.br](mailto:constato@shakeecia.com.br)

Daniel Costa

Consultor de Expansão

(11) 4095-5331 – fixo

(11) 9 4971- 9773- Whatsapp